

УТВЪРДИЛ:
УПРАВИТЕЛ:

ИНЖ. ПЛАМЕН ГЕОРГИЕВ



МЕТОДИКА

ЗА

ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Методиката за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа точни указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без да я променя.

Оценката на офертите по настоящата процедура ще се извърши по критерия „най-изгодна оферта“, както се има предвид и техническата целесъобразност на предложената. Методиката за определяне на „най-изгодна оферта“ ще бъде приложена за позиция 1, 2, 3 и 4 независимо една от друга. Изпълнението на отделните позиции може да бъде възложено на различни кандидати, в зависимост от класирането.

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена в лв без ДДС, за определена позиция от 1 до 4 – П1	60% (0,60)	100	Т ц
2. Гаранционен срок – П 2	25 % (0,25)	100	Т г
3. Общ срок на изпълнение - П 3	15%(0,15)	100	Т и

По смисъла на §1, т.8 от Допълнителните разпоредби на ЗОП „Икономически най-изгодна оферта“ е тази оферта, която отговаря в най-голяма степен на предварително обявените от възложителя показатели и тяхната тежест, пряко свързани с обекта на процедурата по отношение на качество, цена, технически преимущества, естетически и функционални характеристики, характеристики, свързани с опазване на околната среда, оперативни разходи, гаранционно обслужване и техническа помощ, срок за изпълнение и други.

Показател № 1: „Предложена цена“ (Тц) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,60.

Максималният брой точки – 100 точки, получава офертата с предложена най-ниска обща цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{п} = 100 \times \frac{P_{\min}}{P_{п}},$$

където:

„100“ – максималните точки по критерия (Т п);

P_{min} – е най-ниската предложена цена;

P_п – цената, предложена от конкретния участник по критерия (Т ц);

Точките по първия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_1 = T_{ц} \times Q_1$, където:

$Q_1 = 0,60$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 2: „Гаранционен срок“ (T_g) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,25

Максималният брой точки – 100 точки, получава офертата с най-дълъг гаранционен срок в години.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към предложения най-дълъг гаранционен срок по следната формула:

$$T_g = 100 \times \frac{G_n}{G_{\max}},$$

където:

„100“ – максималните точки по критерия (T_g);

$G_{\max}$ – е най-дългия предложен от участник гаранционен срок в години;

G_n – гаранционния срок, предложен от участника в години;

Точките по третия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_2 = T_g \times Q_2$, където:

$Q_2 = 0,25$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 3: „Срок на изпълнение“ ($T_{и}$) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,15.

Най-голям брой точки – 100 точки, получава офертата с предложен най-кратък срок на изпълнение след подписване на договора.

Най-нисък брой точки - 10 точки, получава офертата с най-дълъг срок на изпълнение.

За останалите участници броят на точките се определя чрез интерполация между срока за изпълнение в дни и получената скала.

$$\frac{90}{(d_{\max} - d_{\min})} \times d_p = T_{и}, \text{ където}$$

$d_{\max}$ - най-дълъг срок на изпълнение в дни

$d_{\min}$ - най-кратък срок на изпълнение в дни

d_p – предложения срок за изпълнение в дни

Точките по четвъртия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_3 = T_{и} \times Q_3$, където:

$Q_3 = 0,15$ е относителната тежест на показателя.

Комплексната оценка за позиция на участника ($КО_{(позиция\ 1)}$) се получава, като сума от оценките на офертата по горните показатели, изчислена по формулата:

$$КО_{(обект\ 1)} = P_1 + P_2 + P_3$$

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00)

Изготвил:

инж. Ю. Григорова